

貧乏から抜け出て富を得る「お金」の法則

55. 金額を書かない小切手には署名するな

うまくいかないのは「逆暗示」をかけているからだ。

売上げ不振で悩んでいる経営者は、「これじゃもうダメだ」「この会社もいずれは倒産してしまうのか」「ぜんぜん売れない」などと、とにかく弱音や否定的な言葉を吐きがちです。これは金額を書かない小切手に署名しているのと同じで、あまりにも無防備な態度といわねばなりません。目の前の良くないことや恐れ、将来についての不安をいつも抱いていると、良くない状況を自分に引きつけることとなります。なぜなら、潜在意識はあなたの恐れや不安を暗示のように受け取り、それを現実の形としてあなたの人生の中で展開しようとするからです。これでは、不振の事業はますます立ちいかなくなってしまうます。

富む者はさらに富み、欠乏する者はより欠乏するというように、潜在意識の中に取り込まれたことは拡大化、増大化するというのが鉄則です。潜在意識に逆暗示をかけて貧しい状況を拡大してはいけません。豊かな富を手に入れたければ、繁栄や富、成功など、建設的な考えを潜在意識の中に預金してください。そうすれば、潜在意識は大きな複利を支払ってくれるでしょう。

潜在意識は、良いことも、悪いことも拡大化、増大化する

「いい日和だなあ」「釣りどころじゃないや。命が危ないよ。」

「あーした天気になーれ。」「チェッ、雨でやんのー。」

富を手に入れたければ、常に建設的な思考をせよ。

マーフィーの言葉

「これはやってはいけない」とか「足りない」とか言うことは、金額を書き込まずに小切手に署名するのと同じ。やめましょう。

きこ書房

マーフィー「お金」と「幸せ」の法則 ジョセフ・マーフィー・インスティテュート編